**V edycja meetupu: Jak zwiększać sprzedaż B2B w 2025 roku?**

**Już 6 lutego 2025 o godzinie 12:00 w Poznaniu odbędzie się wyjątkowy meetup, który zgromadzi liderów marketingu B2B w zamkniętej, ekskluzywnej społeczności. Wydarzenie skierowane jest do właścicieli, dyrektorów, managerów oraz specjalistów ds. brandu i performance marketingu, którzy pragną skutecznie rozwijać swoje strategie sprzedażowe na nadchodzące lata.**

**Czego się dowiesz?**

Podczas spotkania uczestnicy poznają odpowiedzi na kluczowe pytania dotyczące skutecznego zwiększania sprzedaży w sektorach B2B i B2C w 2025 roku. Eksperci omówią między innymi:

l Jak efektywnie wykorzystać kampanie Lead Generation B2B i Brandformance.

l W jaki sposób nowoczesne platformy B2B mogą wspierać optymalizację sprzedaży.

l Jak praktyczne rozwiązania marketingowe mogą pomóc w zwiększeniu przychodów i skuteczniejszym docieraniu do klientów.

**Eksperci i praktyczna wiedza**

Prelegenci to doświadczeni praktycy i specjaliści, którzy podzielą się konkretnymi przykładami oraz narzędziami przydatnymi w codziennej pracy marketingowców. Spotkanie będzie okazją do poszerzenia wiedzy i zainspirowania się sprawdzonymi metodami działania.

**Ekskluzywność i networking**

Wydarzenie ma charakter zamknięty, a liczba miejsc została ograniczona do 20 osób. Organizatorzy zastrzegają sobie prawo selekcji zgłoszeń, aby zapewnić odpowiedni profil uczestników. Meetup jest przeznaczony wyłącznie dla osób zarządzających zespołami marketingowymi.

**Nie przegap okazji!**

Chcesz dowiedzieć się, jak skutecznie rozwijać sprzedaż w 2025 roku i nawiązać cenne kontakty? Zarejestruj się już teraz i dołącz do grona liderów marketingu B2B. Szczegóły dotyczące wydarzenia oraz formularz zgłoszeniowy znajdziesz pod linkiem.

**Zarezerwuj swoje miejsce i bądź częścią tego wyjątkowego spotkania!**

https://meetup-pzn.harbingers.io/2024